



**Grant Thornton**

An instinct for growth™

# Ανάλυση Ελληνικής Επιχειρηματικότητας: Το μέλλον των δυναμικών επιχειρήσεων

**Μανόλης Μιχαλιός**, Head of Assurance

**Νίκος Ιωάννου**, Assurance Partner

# Πυλώνες Ανάλυσης

Ταυτότητα  
Ανάλυσης

Αξιολόγηση

Μέτρηση  
Δυναμικής

Προκλήσεις

# Ταυτότητα Ανάλυσης



2010-2016  
χρονική  
περίοδος

92  
κλάδοι

8.000  
επιχειρήσεις

# Προοπτικές & εμπόδια για το μέλλον



1 στις 10  
ελκυστικός  
στόχος προς  
επένδυση

2 στις 10  
ανεκμετάλλευτη  
δυναμική  
ανάπτυξης



- Ισορροπία
- Σημάδια ανάκαμψης
- Στασιμότητα επενδύσεων
- Έλλειψη ρευστότητας

- Φορολογία ως τροχοπέδη ανάπτυξης
- Χρηματοδοτικές προοπτικές μεγαλύτερες από χρηματοδοτικές ανάγκες



5 στις 10  
ανάγκη για  
βιώσιμο πλάνο  
αναδιάρθρωσης

2 στις 10  
εν δυνάμει  
επενδυτές



Ισορροπία  
με τάση  
ανάπτυξης

Σημάδια ανάκαμψης  
& στασιμότητα  
επενδύσεων

Φορολογία ως  
τροχοπέδη  
ανάπτυξης

Χρηματοδοτικές  
ανάγκες και  
προοπτικές



# Ισορροπία με τάση ανάπτυξης



**51%**  
αύξησαν  
πωλήσεις  
το 2016



**51%**  
μείωσαν  
το EBITDA



**64%**  
κερδοφόρες  
το 2016



**63%**  
κερδοφόρες το  
2015, ο αριθμός  
παραμένει σταθερός



**11%**  
από ζημιές το  
2015, πέρασαν  
στην κερδοφορία  
το 2016



**10%**  
από κέρδη το  
2015, πέρασαν  
σε ζημιές το  
2016

# Σημάδια ανάκαμψης & στασιμότητα επενδύσεων



**2%**  
αύξηση  
πωλήσεων



**63%**  
αύξηση κερδών  
προ φόρων



μόνο **1,3%**  
αύξηση της  
περιουσίας



**3%**  
μείωση  
δανεισμού

# Φορολογία ως τροχοπέδη ανάπτυξης



**58%**

των κερδών της τελευταίας τριετίας  
έχει αναλωθεί σε φόρους



**10%** των εταιρειών,  
επιβαρύνονται το

**84%**

των συνολικών φόρων



**56%**

των εταιρειών  
πληρώνουν φόρους

# Χρηματοδοτικές ανάγκες και προοπτικές

**€ 39 δισ.**  
δυνατότητα άντλησης  
δανειακών κεφαλαίων



**48%**  
των επιχειρήσεων



**1 στις 2**  
με καθαρό δανεισμό/EBITDA < 5  
κατέχουν **€12 δισ.**  
ρευστά διαθέσιμα



**€ 27 δισ.**  
ανάγκες χρηματοδότησης

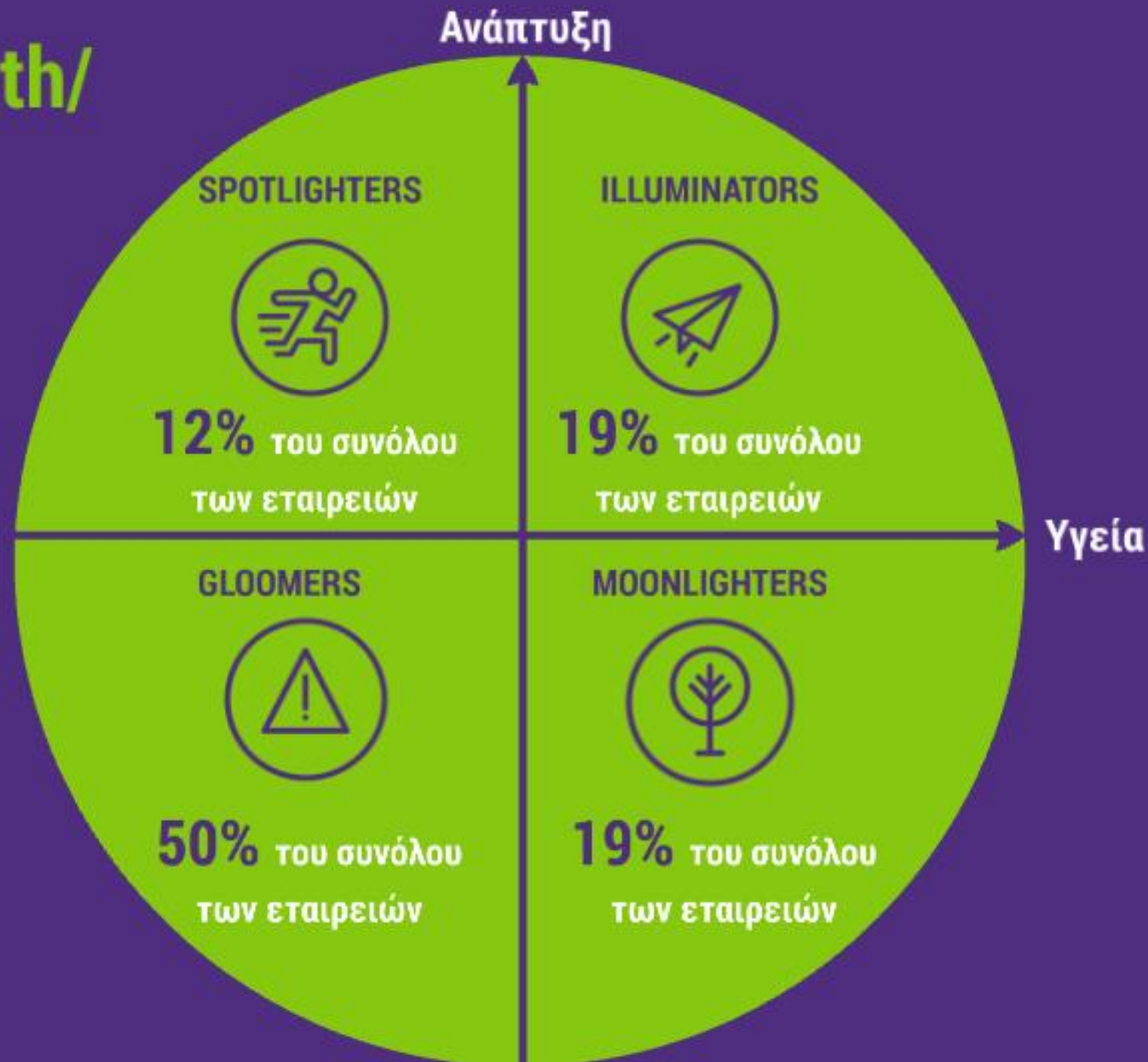


**47%**  
των επιχειρήσεων

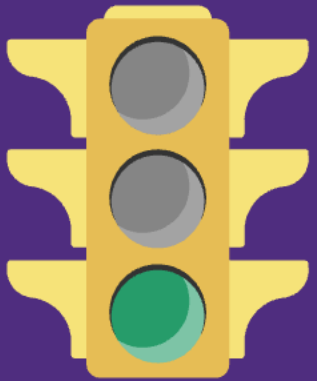
**1 στις 3** με χρημ/κά έξοδα > EBITDA  
**1 στις 4** με κεφάλαιο κίνησης < 0  
**1 στις 8** δανεισμός > πωλήσεις



# Financial Growth/ Health Matrix



# ILLUMINATORS: Ανεκμετάλλευτη δυναμικότητα



**19%**

αύξηση πωλήσεων  
τα δύο τελευταία έτη



**€5,6 δισ.**

διαθέσιμα



**70%**

αύξηση καθαρής  
κερδοφορίας τα δύο  
τελευταία έτη



**€19 δισ.**

δυναμικά κεφάλαια  
που μπορούν  
να αντλήσουν

## SPOTLIGHTERS: Στόχοι επενδυτικού ενδιαφέροντος



**25%**

αύξηση πωλήσεων  
τα δυο τελευταία έτη



**1,5:1**

η σχέση υποχρεώσεων  
προς ίδια κεφάλαια



**59%**

αύξηση  
EBITDA



**0,4%**

οριακό περιθώριο  
καθαρής  
κερδοφορίας

# MOONLIGHTERS: Εν δυνάμει επενδυτές



**-9%**

μείωση πωλήσεων  
τα δύο τελευταία έτη



**€6,3 δισ.**

διαθέσιμα



**3%**

χαμηλό περιθώριο  
καθαρής  
κερδοφορίας



**€17 δισ.**

δυνητικά κεφάλαια  
που μπορούν να  
αντλήσουν

## GLOOMERS:

# Ανάγκη βιώσιμων αναδιαρθρώσεων



**-13%**

μείωση πωλήσεων  
τα δύο τελευταία έτη



**4:1**

η σχέση υποχρεώσεων  
προς ίδια κεφάλαια



**1,8%**

Οριακό περιθώριο  
EBITDA, με καθαρές  
ζημιές



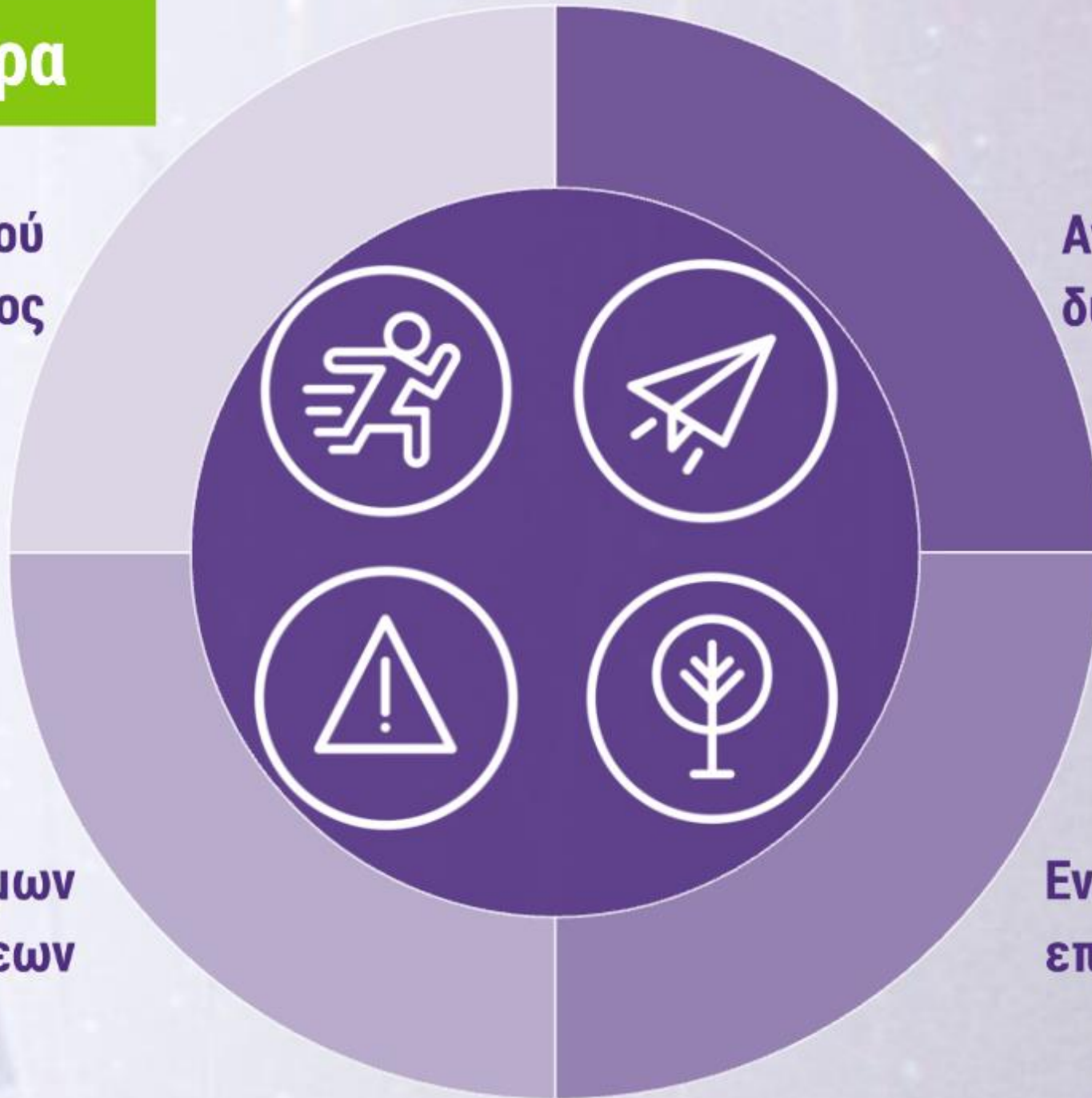
**€16 δισ.**

ανάγκες  
χρηματοδότησης

# Η επόμενη ημέρα

Στόχοι επενδυτικού  
ενδιαφέροντος

Ανεκμετάλλευτη  
δυναμικότητα



Ανάγκη βιώσιμων  
αναδιαρθρώσεων

Εν δυνάμει  
επενδυτές

Προκλήσεις

# Προκλήσεις

Στόχοι επενδυτικού  
ενδιαφέροντος

Ανεκμετάλλευτη  
δυναμικότητα

Ανάγκη βιώσιμων  
αναδιαρθρώσεων

Εν δυνάμει  
επενδυτές

